



BONUS

Extra

4. La mentalidad de una líder y vendedora exitosa

LA MENTALIDAD DE UNA VENDEDORA / EMPRENDEDORA / LÍDER EXITOSA

Vamos a explorar en este bonus, cómo es la mente de un vendedor, emprendedor o líder de influencia y de éxito.

Toma en cuenta estas 12 ideas para integrarlas y practicarlas:

1. SIEMPRE ESPERA GANAR

Un líder siempre espera ganar. Aunque no siempre logremos lo que queremos, siempre aprenderemos una gran lección. Y esa es la diferencia entre vivir una vida promedio a una vida que haga historia. Las personas promedio no están ejerciendo los principios de influencia ni desarrollando su poder personal y por lo tanto cuando algo no sale como ellas esperaban, sienten que han perdido, que ha salido mal, que han fracasado.

En cambio, los líderes ven como desafíos los "problemas" y ven como un paso más que tenían que superar que les acerca más a su gran visión. Por ello, siempre espera ganar.

2. FORTALEZA MENTAL Y LÍDER DE TUS PENSAMIENTOS

Nuestra mente es nuestro más poderoso tesoro porque de ahí surgen las expectativas, el estándar que tú decides para tu vida y a través del cual todo en tu vida se refleja. Toda tu vida es el resultado de tus pensamientos. Lo principal es aprender a fortalecer la mente, a ser el líder de tus pensamientos para finalmente liderar el tipo de resultado que deseamos ver reflejados en nuestra vida.

3. CREAR UNA VIDA ORGANIZADA

Así como tenemos una organización en nuestra mente, también debemos tener organización en todo los espacios que nos rodean como la casa, el despacho, el escritorio, nuestros papeles... Que hay una armonía donde te sientas a gusto. Eso, nos dará paz y orden mental.

4. SEPARA TUS EXPERIENCIAS NEGATIVAS DE TU AUTO-ESTIMA

Si bien es cierto que con nuestros pensamientos y nuestras acciones, estamos creando nuestra realidad, también experimentaremos sucesos en la vida que llegarán sin nosotros tener ningún tipo de control.

Ejemplo de ellos son desafíos que vienen para enseñarnos, para nutrirnos y mejorarnos. Una persona que experimenta, aprende y supera grandes retos tendrá la capacidad de pasar de ser una persona ordinaria a ser una persona extraordinaria. La mayoría de las personas extraordinarias que conoces han superado grandes retos porque tienen la habilidad de atreverse a vivir la vida con todo, con sus pros y sus contras, sabiendo que de los peores momentos, aunque sean duros, saben que son los que más le enseñan y de los que más aprende. Como líder de influencia y éxito, ten muy claro en tu mente que tu autoestima, lo que tú eres, tus valores, tus talentos y habilidades nadie ni nada las puede tocar sin que tú les des ese poder. Y desde esa seguridad en tí misma, lideras tu vida, tus proyectos o los retos, pero los desafíos no vienen a cambiar lo que tu eres, en todo caso mejorarlos.

5. ERES COOPERATIVO Y COLABORADOR

Ser un líder de éxito e influencia no es estar sólo. Tienes que tener personas a las cuales guiar, motivar, inspirar, acompañar... y para ello, tienes que demostrar tus dotes pero aplicando la persuasión como hemos visto en este intensivo, dando mayor protagonismo a las personas, interesándote genuinamente por ellas, preguntarles por las cosas que les interesan, permitir que las personas expresen sus ideas o preocupaciones, así como mostrar un aprecio por ella y hacerlos sentir importantes ¿recuerdas?

¿Cómo practicas todo eso? Con personas, siendo cooperativo y colaborando con otros para llegar más lejos.

6. OPERAS DESDE EL AMOR Y LA ABUNDANCIA

En todo momento sabes que hay más que suficiente para todos. En el momento que sientas la competencia, la envidia, escasez o te pongas a la defensiva o sientes que vas a recibir poco, en ese momento SAL DE ESE PENSAMIENTO, alejado de ser un líder de éxito y retoma el operar desde el amor y la abundancia.

7. POSEES ALTA CONFIANZA EN TÍ MISMO

Un líder conoce sus talentos y habilidades. Los entrena, los desarrolla, se conoce y aprende siempre para tener más conocimientos. Esto lo lleva a tener mucha más confianza en si mismo. Por ejemplo, la

disciplina es clave desarrollarla para ser un buen líder de éxito. Así como aprender a desbloquear patrones de pensamiento que nos restan y no nos aportan nada, por otras creencias que nos empoderen. Usa tus habilidades para llegar a los resultado que quieres como mantener tu visión y aplicar cada día la disciplina.

8. SABES PORQUÉ ESTÁS LIDERANDO

Sólo tú sabes porque estás cada día haciendo lo que haces. Quizá sientes el llamado de compartir bienestar, tener tus propios horarios, tener libertad, flexibilidad, generar altos ingresos para disfrutarlos con tu familia y hacer crecer tu negocio para llegar a más personas, ... ten presente cuál es tu meta y ese GRAN PORQUÉ, por el que estás liderando, que te está guiando amorosamente a tomar las acciones cada día.

9. TIENES UNA VISIÓN CLARA DE TU VIDA

Ten la valentía de escribir todo lo que quieras para tu vida y divide todo eso en pasos que puedas hacer cada día, semana, mes y año, acercándote a lo que desees. Sé organizada para ello porque desde el caos no llega nada más que frsutración, preocupación y ansiedad. En cambio, cuando tienes clara tu visión de vida, lo que desees, te organizas para cada día y eso te aportará muchísima tranquilidad, ilusión, claridad y valentía.

10. CÓMODA CON LOS CAMBIOS DE LA VIDA

Acepta que en la vida, no todo tiene que ser suave y feliz. Pero tampoco tiene que ser difícil todo el tiempo. Pero, aun cuando estés creando algo increíble y maravilloso en tu vida, como un proyecto nuevo, aunque eso te llene de gran felicidad, no va a estar exento de desafíos y preocupaciones. Trata de estar en calma, aprender de ello y mantener en tu mente tu visión.

Para ser una persona que guía, acompaña, enseña y lidera a otros, aprende a vivir con la incertidumbre. Trata de estar lo más tranquila posible ante los cambios, porque éstos van a ser constantes en tu vida. Un líder sale constantemente de su zona de confort, no le tiene miedo porque sabe que crecerá y avanzará a todos los niveles mucho más.

11. NO DAS PARA RECIBIR, SOLO POR DAR

Cuando está cómoda, tienes confianza en tí misma, tienes una visión clara y operas desde el amor y la abundancia DAS desde esas áreas porque sabes que todo lo que das, vuelve a ti mucho más sin llevar la cuenta. Simplemente es ahora tu estilo de vida, tu estilo de negocio porque das a los demás como servicio al mundo

12. ESTÁS DISPUESTO A PAGAR EL PRECIO DE LA CONSISTENCIA

La mayoría de líderes los relacionamos con algún tema, con su familia, con su negocio, con sus proyectos, con su estilo de vida, sus libros, sus talentos, sus dones... y para poder relacionarlo con ello significa que lo has visto haciéndolo consistentemente, diariamente y por mucho tiempo. Lo más importante que puede tener un líder es ser consistente y disciplinado, que crees rutinas a diario tomando acciones enfocadas en lo que quieres lograr, que seas muy comprometido en ello porque es lo que te dará el resultado. Muchas personas esperan que les llegue la inspiración y la creatividad, pero como decía Picasso "debe encontrarte trabajando".

“Un vendedor exitoso es una persona que entiende lo que las personas quieren: sus motivaciones, sus temores y no solo tiene la solución, sino que conoce esta solución en detalle y sabe cómo presentarla dependiendo del cliente.

Entre más observas y conoces a las personas, más sabrás cómo vender.”